

シンキングリードの「F-RevoCRM」、複雑な営業体制の仕組化を実現！
～株式会社桐井製作所様導入事例を公開～

シンキングリード株式会社（代表取締役 金丸 隆、本社所在地：東京都中央区、以下シンキングリード）は、建材総合商社である株式会社桐井製作所様へ高機能オープンソース CRM『F-RevoCRM』の導入を行いました。今回、サービス導入の経緯を当 web サイトにてご紹介しております。

桐井製作所様導入事例ページ：

https://f-revocrm.jp/instances/instance_kirii?utm_source=pressrelease&utm_medium=referral&utm_campaign=instance_kirii_20200521



【F-RevoCRM 導入の経緯】

全国に多くの支店・営業所を持つ桐井製作所様。これまで利用していた他社パッケージ型 CRM システムでは運用が困難な上、ライセンス費用がとて高額で不満を感じられていました。

【F-RevoCRM が選ばれる理由】

① 柔軟な対応

導入前のお客様と打ち合わせの中で営業管理の状況を把握し、システムの追加開発を行うことでお客様のご要望に柔軟に対応することができました。

② 他システムとの連携

今回は Office365 のスケジュール機能との連携を行い、効率的な営業を実現しました。

③ ライセンス料無料

F-RevoCRM はライセンス費用が発生しないため大幅なコスト削減にも繋がりました。

【「のりかえ」キャンペーン実施中！】

現在、CRM システム乗り換えをご検討中の方対象のキャンペーンを実施しております。

大手 salesforce 社 CRM システムの場合、1000 人規模のユーザーを持つ企業は、年間数千万という膨大な運営費用が掛かっているのが現状です。しかし、F-RevoCRM であれば CRM の機能そのままに**最大 80%**のコストを削減することができます。その上、キャンペーン期間中に限り、**乗り換え導入初期費用「0 円」**にてご提案しております。コロナ禍による経費の見直しを迫られる今だからこそ CRM を乗り換えてコスト削減しませんか？

「のりかえ」キャンペーン特設ページ：

[https://f-](https://f-revo.com/)

[revocrm.jp/spring_lp/campaign.html?utm_source=pressrelease&utm_medium=referral&utm_campaign=instance_kirii_20200521](https://f-revo.com/spring_lp/campaign.html?utm_source=pressrelease&utm_medium=referral&utm_campaign=instance_kirii_20200521)

The banner features the F-RevoCRM logo on the left, which consists of three interlocking hexagons in blue, orange, and grey. To the right of the logo, the text reads 'F-RevoCRM' in large blue letters, followed by '「CRMのりかえ」' in green and 'キャンペーン実施中' in blue. A red box with white text says '期間限定 6月末まで'. Below this, three bullet points are listed: '✓ 今なら導入費無料！ (※2020年6月末まで)', '✓ 運用コスト最大80%削減実績あり', and '✓ 無料相談受付中！'. At the bottom, it states '約10,000社以上F-RevoCRMのダウンロード実績あり'. The background is a blue gradient with scattered blue and white dots.

□ F-RevoCRM について

『F-RevoCRM』は、マーケティング、営業支援、問合せ管理、販売管理などの機能を有する高機能オープンソース CRM アプリケーションで業種、業界、規模を問わず活用する事が可能です。オープンソースであるため、各種システム連携、アドオン開発も容易で、ユーザーライセンスによる課金がない為、利用者数を気にせず活用する事が可能です。また、項目操作などの簡単な設定が UI 上で可能なので、幅広い分野での活躍が期待できます。

【F-RevoCRM の特長】

- オープン&フリー・・・ライセンス費用が発生しないため、運用にかかるコストを大幅に削減可能です。
- 統合型 CRM・・・マーケティング、営業、保守サポート、販売管理など幅広い領域にて利用可能です。

- 多機能・・・一般的な CRM 機能の他に Web To リード機能、顧客ポータル機能、メール連携機能、見積書作成管理機能など、豊富な機能を標準で有しています。
- 簡易操作・・・多機能でありながら、シンプルで直感的に理解しやすいインターフェースとなっています。

<会社概要>

【社名】	シンキングリード株式会社
【代表者】	金丸 隆 (カナマル タカシ)
【設立】	2008 年 7 月 28 日
【資本金】	1,200 万円
【事業内容】	クラウドを活用したアプリケーションサービスの提供 オープンソースを活用したシステム構築 その他法人向けシステム開発、アウトソーシングサービス
【URL】	https://www.thinkingreed.co.jp

<F-RevoCRM>

【ウェブサイト】	https://f-revocrm.jp/
【Facebook】	https://www.facebook.com/FrevoCRM/
【Twitter】	https://twitter.com/FRevoCRM/

□ 本件に関するお問い合わせ

○シンキングリード株式会社

東京都中央区日本橋人形町 1 丁目 11 番 2 号 川商ビル 8 階

担当 : 仲尾

E-mail : info@thinkingreed.co.jp

連絡先 : 03-6661-6801 (受付時間 10:00-18:00 ※土日祝日を除く)